

# かんたんVPN

いつでも、どこでも、簡単に。  
ユビキタスネットワークで、  
あなたがいる場所＝モバイルオフィスに早代わり。

「かんたんVPN」は、どなたでも簡単にご利用いただけるVPNネットワークサービスです。USBキーをPCに挿すだけで、いつでもどこでもかんたんにご利用いただけるユビキタスネットワーク環境を構築します。



**USBキーを挿したPC同士で暗号化通信網を開通。**

USBキーを挿したPC同士でのみ暗号化されたVPNネットワークがつながり、かんたん・安全に情報の共有や接続先PCのリモート操作などを行うことができます。



**かんたんVPN**

なら、安全で便利なユビキタスネットワークを、  
低コストかつ簡単に導入できます！

**簡単！**

煩雑な設定は一切不要！

USBキーを挿すだけで簡単につながります。

**便利！**

いつでもどこでも、

社内の情報資源を共有し、有効活用できます！

**安全！**

暗号化通信＋リモート操作で、

社内の情報へ安全にアクセスできます！

**低コスト！**

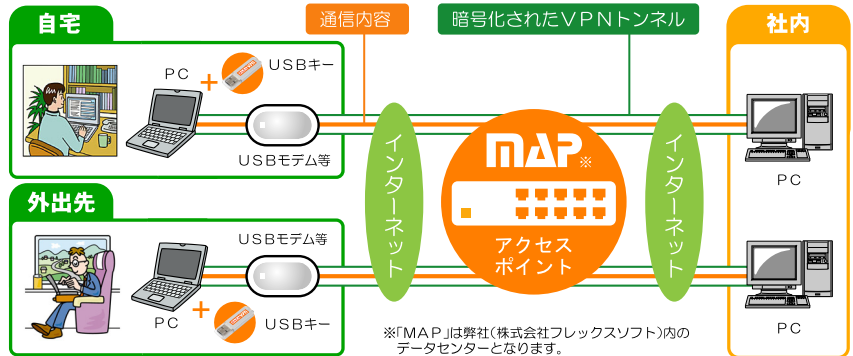
高価な専用機器が必要な従来のVPNに比べ  
圧倒的な低コストでご利用いただけます！

# いつでもどこでもかんたんに使える、安全な通信環境を構築！

## かんたんVPN USBキーを挿すだけで簡単にVPN接続！

「かんたんVPN」は、弊社データセンター「MAP」内に設置されたアクセスポイントを通じてVPNネットワークを開通する、ASP型のVPN接続サービスです。

PCにUSBキーを挿すだけで、瞬時に暗号化されたVPNトンネルを開通。セキュリティを大幅に向上し、通信の安全性が高まります。VPN専用機器が設置された場所や専用線が引き込まれた場所でしか使えなかった従来のVPNや専用線によるネットワークに比べ、圧倒的にフレキシブルな運用が可能です。また、専用機器の導入やVPNに関する専門知識など一切不要なので、従来のVPNに比べコストを圧倒的に抑えることができます。

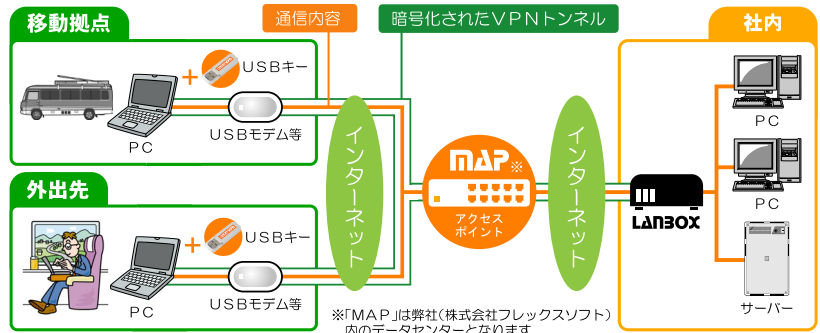


## かんたんVPN DIRECT LANBOXを置くだけで、社内LANへVPN接続！

「かんたんVPNダイレクト」は、社内を設置されたLANBOXを通じて社内LANと外部のPCとの間にVPNネットワークを開通するサービスです。

PC対PCの限定的なVPN接続ではなく、社内LAN全体を対象とした情報共有が可能のため、拠点間での情報共有等にも適しています。また、情報共有の範囲や業務目的などの要件にあわせて、双方向通信や一方通信などを選択し、コスト、運用の両面で最適化されたネットワーク構築を行うことができます。

通常の地方拠点(支店や営業所など)や外出先からの利用はもちろんのこと、今までVPNの導入が難しかった、他社内での間借り拠点や移動拠点などでも簡単にVPNを利用することができます。



## 活用例 ～外出先や自宅から社内のデータやアプリケーションを有効活用！～

### 自宅や出張先で…

リモートデスクトップで、手元に社内PCと同じ環境を再現。

モバイルPCから社内のPCに接続し、リモートデスクトップ機能でモバイルPC上に社内と同じ作業環境を再現。いつでもどこでも、社内と同じ感覚で営業事務を行うことができます。報告書・業務日報の作成や経費精算などの細かい残務処理のために、外出先や出張先から会社へ戻る必要がなくなることで、無駄な移動時間や営業交通費を削減し、営業マンの負担と営業コストを削減します。

ターミナルサービスの活用で、安全で柔軟性のあるシステム運用。

ターミナルサービスにより、自宅や外出先に持ち出したモバイルPCから本社内サーバーにインストールされた業務アプリケーションを直接操作することで、業務データをダイレクトに社内DBへ入力することができます。操作するモバイルPCには一切データを入れる必要がないため、PCの紛失やウィルス被害による情報流出の危険性が低下し、安心して自宅や出張先で業務を行うことができます。また、新しい業務アプリケーションの共有化により、アプリケーションの追加や変更にも柔軟に対応することができます。

### 急な予定変更時に…

社内のグループウェアにアクセスし、スケジュール調整。

社内のグループウェアにアクセスし、自分や他のスタッフ、社内施設のスケジュールなどを確認し、必要に応じて更新することができます。顧客との商談中にスケジュールを調整し、次回訪問を確約しなければならないような状況になった場合などでも、その場で正確なスケジュールを把握し、社内に登録されたスケジュール情報を更新することで、ダブルブッキングなどを防ぐことができます。

### 移動時間に…

商談前の事前確認に有効活用。

移動時間や訪問前のちょっとした空き時間に社内にある顧客情報や案件情報を参照し、商談に備えることができます。



### 商談時に…

商談中にカタログや見積書などをダイレクトに顧客へ送信。

商談のたびにカタログや料金表の詰まった重いかばんを持ち歩かずとも、社内のファイルサーバーや自分のPCへアクセスし、カタログや料金表をノートPCの画面上で見せたり、顧客のメールやFAXへ送信することができます。また、商談の経過から見積内容の修正が必要になった場合にも、商談の席から社内システムにアクセスし、見積書を修正、顧客へ送信することで、その場で顧客に対して確認をとることができます。カタログの提示や見積書の再提出をその場で迅速に行うことで、商談を後日へ引き伸ばさず、顧客の購入意思を鈍らせない営業トークができるようになります。

